

<p>日程</p> <p>第1回</p> <p>2018年 5月23日(水) 10:00~19:00</p> <p>開講式</p> <p>オリエンテーション</p> <p>開講パーティー</p>	<p>分野/テーマ 経済環境</p> <p>講師 調査部長 鈴木 明彦</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●景気とは何か ●経済指標を使った景気の読み方 ●経済と金融の先を読むためのポイント ●これからの日本経済の課題 	<p>テーマの狙い</p> <p>世界的に進む少子高齢化や一段と激しさを増すグローバル競争。世界経済の先行きが展望しにくい中、日本経済の成長力が低下しているとの指摘も出ている。経営を取り巻く経済環境をどう読むか、それが企業経営のスタートとなる。</p>
<p>第2回</p> <p>6月6日(水) 10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 経営戦略I</p> <p>講師 コーディネーター 経営戦略部 チーフコンサルタント シニアコンサルタント 林田 充弘 前野 健二</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●外から把握できる各社のビジョンや理念 ●経営戦略とは何か ●経営戦略策定に向けたオリエンテーション ●自社のビジョン、理念を確認する ●何のための経営戦略か ●経営分析に役立つさまざまな分析フレーム ●経営戦略策定のステップ ●それぞれの分析フレームの特徴と目的 	<p>テーマの狙い</p> <p>経営戦略の基本的な考え方及び立案のポイントや手法を学ぶ。特に本講座の目的である経営計画書策定のプロセス・手順を習得。</p>
<p>第3回</p> <p>6月13日(水) 10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 経営戦略II</p> <p>講師 経営コンサルティング第1部 チーフコンサルタント 吉竹 一将</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●共有され成果をあげる中期計画のポイント ●中期計画の位置づけと年度計画との違い ●「計画策定方針」の重要性 ●目標のあり方を考える ●計画の実行・推進のポイント 	<p>テーマの狙い</p> <p>中期経営計画を活用した強い会社の創り方を学ぶ。前半は策定に際して、後半は実践に際しての留意点を討議重視で習得。</p>
<p>第4回 第5回</p> <p>6月29日(金) 10:00~18:30</p> <p>6月30日(土) 9:00~12:00</p> <p>合宿</p>	<p>分野/テーマ 財務戦略I(財務分析)</p> <p>講師 *望月公認会計士事務所 代表・公認会計士 望月 明彦 氏</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●損益計算書の読み方 ●5つの利益の違い ●ビジネスモデルとP/Lの関係 ●貸借対照表の読み方 ●5つの箱の意味 ●無配に賛成できるか ●収益性の分析 ●業界による利益率の違い ●ROAとROEの違い ●安全性の分析 ●流動比率、当座比率、自己資本比率、債務償還年数の計算方法 	<p>テーマの狙い</p> <p>貸借対照表、損益計算書を“読める”ようになる。自社・競合他社の決算書から基礎的な財務分析ができるようになる。</p>
<p>第6回</p> <p>7月11日(水) 10:00~18:00</p>	<p>分野/テーマ マーケティング戦略I</p> <p>講師 経営戦略部 チーフコンサルタント 林田 充弘</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●マーケティングの思考、必要な理由 ●市場セグメントとターゲティング ●自社及び商品のポジショニング、ブランディング ●グループワークによるケーススタディ ●各グループより発表・評価、自社事業における学び 	<p>テーマの狙い</p> <p>マーケティング戦略の基本的な考え方・発想について、よく理解した上で基礎理論を学ぶ。学び得た知識を駆使し、グループでケーススタディに挑む。</p>
<p>第7回</p> <p>7月25日(水) 10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 組織・人事戦略I(人材育成)</p> <p>講師 経営戦略部 チーフコンサルタント 西川 秀二</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●経営幹部に求められるリーダーシップとは ●強い組織をどうつくるか ●経営幹部として取り組むべき人材育成 	<p>テーマの狙い</p> <p>経営幹部に求められるリーダーシップを学ぶとともに、自社の組織力&人材力のレベルアップのために取り組むべきことを考えぬく。</p>
<p>第8回</p> <p>8月8日(水) 10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 経営計画書策定I</p> <p>講師 コーディネーター</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●「経営戦略シート」記入方法の説明① 	<p>テーマの狙い</p> <p>管理会計とは何か。財務会計との違いは何か。業績評価に使用する管理会計の概念、管理会計に関わる分析の知識を多くの演習を交え深める。</p>
	<p>分野/テーマ 財務戦略II(管理会計)</p> <p>講師 *ブライトワイスコンサルティング合同会社 代表社員 公認会計士 税理士 金子 智朗 氏</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●管理会計とは何か ●管理会計と財務会計との違い ●意思決定の考え方 ●管理会計特有のコスト概念 ●損益分岐点・価格戦略 ●業績評価 ●マネジメントに役立つ会計のカタチ ●バランス・スコアカード~戦略と行動を結びつける 	<p>テーマの狙い</p> <p>営業という、企業の持つ力を最後にキャッシュに変える重要な仕事の意味を再考し、必要な仕組み、マネジメントスキルを理解する。</p>
	<p>分野/テーマ マーケティング戦略II(営業戦略)</p> <p>講師 経営戦略部 部長 プリンスパル 弘中 隆司</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●これまでの営業、これからの営業 ●求められる営業プロセスの進化と深化 ●営業組織のマネジメント ●管理者がマネジメントすべきことを理解する ●営業スキル向上に向けた取り組み ●営業プロセスごとに求められるスキルと強化方法 	<p>テーマの狙い</p> <p>営業という、企業の持つ力を最後にキャッシュに変える重要な仕事の意味を再考し、必要な仕組み、マネジメントスキルを理解する。</p>

<p>日程</p> <p>第9回</p> <p>8月29日(水)</p> <p>10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 財務戦略Ⅲ (キャッシュフロー)</p> <p>講師 コーポレートアドバイザー部 部長 プリンシパル 黒田 裕司</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●資金計算と損益計算の違い ●キャッシュフロー(CF)計算書の見方 ●CFビジネスゲーム(ある市場の中で競争戦略を立案・実行し、CFの最大化を競う) ●CF最大化のポイント 	<p>テーマの狙い</p> <p>企業活動の目的は企業価値を高めること。そのモノサシであるキャッシュフローを理解し、ビジネス・ゲームでその重要性を体感する。</p>
<p>第10回</p> <p>9月12日(水)</p> <p>10:00~18:00</p>	<p>分野/テーマ 経営戦略Ⅲ(新規事業戦略)</p> <p>講師 経営コンサルティング第1部 チーフコンサルタント 大野 知也</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●新規事業の成功例・失敗例 ●新規事業を成功に導くポイント ●新規事業・新商品(サービス)を考える 	<p>テーマの狙い</p> <p>新規事業開発の必要性を認識し、マネジメントとして新規事業開発にどのように取り組むべきか、その考え方・方法論を習得。</p>
<p>第11回</p> <p>9月26日(水)</p> <p>10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 経営計画書策定Ⅱ</p> <p>講師 コーディネーター</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●「経営戦略シート」記入方法の説明② 	<p>分野/テーマ 組織・人事戦略Ⅱ(組織活性化)</p> <p>講師 組織人事戦略部 部長 プリンシパル 木村 謹治</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●組織活性化につながる人事・人件費マネジメント・人件費の考え方(業績意識の浸透)・生産性意識(タイムマネジメント)・当事者意識の醸成 ●組織を活性化する人事施策とは何か・事例発表、他社事例提示
<p>第12回</p> <p>10月10日(水)</p> <p>10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 経営戦略Ⅳ(グローバル戦略)</p> <p>講師 国際情報営業部長 大島 誠</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●成功企業が押さえている海外進出ポイント ●定着率を高める経営手法はどのようなものか ●現地経営リスクを低下させるポイント 	<p>テーマの狙い</p> <p>日本で出来ていることをキチンと海外でも出来る企業が成功している。自社の強みを活かしながら海外で成功する為にリーダーが実行すべき経営のポイントを学ぶ。</p>
<p>第13回</p> <p>10月24日(水)</p> <p>10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 組織・人事戦略Ⅲ(労務管理)</p> <p>講師 人の育ち支援室 コンサルタント 朝生 万里子</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●雇用環境の変化 ●経営者・経営幹部が認識すべき労務管理 ●働きやすく生産性の高い職場環境 	<p>テーマの狙い</p> <p>労働法務のポイントを学び、リスク回避とESの観点から「労務管理」を考える。</p>
<p>第14回</p> <p>11月7日(水)</p> <p>10:00~17:00</p>	<p>分野/テーマ 経営戦略Ⅴ(M&A戦略)</p> <p>講師 コーポレートアドバイザー部 部長 プリンシパル 木俣 貴光</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●M&Aの進め方 ●買収戦略立案の着眼点 ●成功するためのポイント ●ターゲット企業へのアプローチ方法 	<p>テーマの狙い</p> <p>M&Aは中堅・中小企業の間でも珍しいことではなくなった。M&Aの進め方を理解した上で、M&A成功のポイントを習得。</p>
<p>第15回</p> <p>11月21日(水)</p> <p>10:00~19:00</p> <p>修了式</p> <p>修了パーティー</p>	<p>分野/テーマ 経営計画書策定Ⅲ</p> <p>講師 コーディネーター</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●経営戦略シート①に関するグループ討議・ブラッシュアップ 	<p>分野/テーマ 企業法務</p> <p>講師 *テミス総合法律事務所 弁護士 小林 和正 氏</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●取引に関わる法律の基礎知識 ●契約締結の際に留意すべき落とし穴 ●契約の解除・解約トラブル ●損害賠償責任と金額の算出方法 ●債権回収の勘所
<p>第15回</p> <p>11月21日(水)</p> <p>10:00~19:00</p> <p>修了式</p> <p>修了パーティー</p>	<p>分野/テーマ 経営計画書策定Ⅳ</p> <p>講師 コーディネーター</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●経営戦略シート①・②に関するグループ討議・ブラッシュアップ ●最終回経営計画書発表方法の説明 	<p>分野/テーマ 経営計画発表会</p> <p>講師 コーディネーター 経営戦略部 チーフコンサルタント シニアコンサルタント 林田 充弘 前野 健二</p> <p>講座概要</p> <ul style="list-style-type: none"> ●研究成果発表・グループ発表 → グループ代表者発表 → 質疑応答 → 成績優秀者表彰

●講師欄の*印は外部講師です。 ●都合により一部の日程及び講師・講座内容が変更となる可能性があります。

5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月
日 月 火 水 木 金 土	日 月 火 水 木 金 土	日 月 火 水 木 金 土	日 月 火 水 木 金 土	日 月 火 水 木 金 土	日 月 火 水 木 金 土	日 月 火 水 木 金 土
1 2 3 4 5	1 2	1 2 3 4 5 6 7	1 2 3 4	1	1 2 3 4 5 6	1 2 3
6 7 8 9 10 11 12	3 4 5 6 7 8 9	8 9 10 11 12 13 14	5 6 7 8 9 10 11	2 3 4 5 6 7 8	7 8 9 10 11 12 13	4 5 6 7 8 9 10
13 14 15 16 17 18 19	10 11 12 13 14 15 16	15 16 17 18 19 20 21	12 13 14 15 16 17 18	9 10 11 12 13 14 15	14 15 16 17 18 19 20	11 12 13 14 15 16 17
20 21 22 23 24 25 26	17 18 19 20 21 22 23	22 23 24 25 26 27 28	19 20 21 22 23 24 25	16 17 18 19 20 21 22	21 22 23 24 25 26 27	18 19 20 21 22 23 24
27 28 29 30 31	24 25 26 27 28 29 30	29 30 31	26 27 28 29 30 31	23 30 24 25 26 27 28 29	28 29 30 31	25 26 27 28 29 30