

管理部門のための 「コスト削減」を成功に導く交渉術

新企画

半日

—— コスト削減の交渉ノウハウを実践的に学びます ——

日時：2017年8月24日(木) 13:00~17:00 / 会場：当社セミナールーム (マザックアートプラザ10F) (裏面ご参照)

講師：株式会社プロレド・パートナーズ 代表取締役 さたに すすむ 佐谷 進氏

●セミナーのねらい <対象> 総務部門・購買部門の皆さま

日本企業の販売管理費は欧米と比べ高い傾向にあり、十分にコスト削減に取り組んでいる企業は多くありません。日本企業では管理部門がサプライヤー(取引先)との交渉に臨むケースが多いですが、通常の業務では、最適な価格を引き出すための交渉スキルを体系的に学ぶ機会がないという悩みも聞かれます。また、これらのスキルは属人化してしまう傾向があり、高い交渉スキルを持つ社員がいたとしても、それを企業の資産にできていないというケースも多く見られます。

本セミナーでは、1000社以上のコスト削減プロジェクトに携わったプロレド・パートナーズ代表の佐谷氏が、各社の管理部門で実施可能なコスト削減の基本ノウハウや、サプライヤーとの良好な関係を維持しながら契約条件を見直す方法などを、ロールプレイングを交えながら解説します。

●カリキュラム

● 筆記具をお持ちください。 ● 撮影、録音はご遠慮願います。

1. コスト削減における交渉の重要性

- 1) 自己診断
(あなたの交渉力指数はいくつか)
- 2) 「交渉」の意味(交渉とは何か)
- 3) 信頼関係の構築がもたらす効果

2. コスト削減の交渉を成功に導く 5つのスタンス

- 1) 交渉に臨む際に大切な5つのスタンス
 - ① 交渉相手の立場になる
 - ② 常に交渉目的に立ち返る
 - ③ 時間を常に意識する
 - ④ 交渉相手との「暗黙のルール」を意識する
 - ⑤ 固定観念を持たない

3. コスト削減3つのフローと具体的なテクニック

- 1) コスト削減では交渉フローを3つに分解する
- 2) セッティング(交渉前の事前準備)
交渉結果は事前準備の段階で決まるが、何を準備すればよいか
- 3) ミーティング(交渉)
テクニックが最も必要なフローであり、どのようなテクニックが交渉力に影響するか
- 4) クロージング(合意)
口頭合意の内容の再確認から契約の締結まで、どのような対応をすべきか

4. 交渉術 演習 **ロールプレイング**

※プログラムの詳細は変更となる場合がございますので、ご了承ください。



講師：株式会社プロレド・パートナーズ 代表取締役 **佐谷 進氏**

東京藝術大学美術学部卒業後、ジェミニ・コンサルティング、ブーズ・アンド・カンパニーにおいて、大手プラント工業のリエンジニアリング、大手都銀の営業戦略の策定、経済産業省依頼のリーサー等に参加。その後、不動産運用 (REIT) 会社であるジャパン・リート・アドバイザーズ(株)にて、住宅、オフィス、商業、ホテル、倉庫物件の取得・運用を担当。2008年プロレド・パートナーズ設立。

● **定員制** (お申込みはお早めにお願いたします)

※申込み先着順・指定席 (受講番号のお席になります)
 ※諸般の事情により、やむを得ず開催を見合わせる場合もございます。ご了承ください。

● **お申込手続き**

- お申込方法**
 - 下記の「受講申込書」にご記入のうえ、ファクシミリで当社宛にお送りください。折り返し「受講証」と「請求書」をお送りいたします。受講証が届かない場合は、右記「照会先」までお問合せください。
 - 当社ホームページ (<http://www.murc.jp>) 経由でもお申込みいただけます。
- 受講料のお支払い方法**
 - 銀行振込の場合…開催日の2日前 (土/日/祝日を除く) までにお振込みください。振込手数料は御社でご負担ください。「振込金受取書」を領収証としてご使用ください。
 - SQUET-DC法人ゴールドカードの場合…カードご精算日にご指定の口座より引き落としとなります。
 - 三菱東京UFJ銀行「口座振替」の場合…ご精算日にご登録された口座より引き落としとなります。

※②③は会員企業様のみご利用いただけます。
 ※なお、いずれも領収証は発行いたしません。
 開催日の前日 (土/日/祝日を除く) 17:00までにご連絡ください。受講料を全額ご返金いたします。ただし、それ以降のキャンセルにつきましては、ご返金いたしかねます。また、他のセミナーへのお振り替えもいたしかねますのでご了承ください。
- 受講お取消し**

● **受講料** (テキスト代を含む/昼食代は含みません)

*1社2名以上受講の場合は、1名につき1,080円 (うち消費税80円) の割引をいたします。

SQUET特別会員	19,940円	(うち消費税 1,440円)
SQUET一般会員	22,680円	(うち消費税 1,680円)
会員以外	28,080円	(うち消費税 2,080円)

お申込・照会先

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社
 〒461-8516 名古屋市東区葵1-19-30 マザックアートプラザ
 TEL (052) 307-1105 FAX (052) 307-1128
 Eメール seminar-n@murc.jp
 MURCホームページ <http://www.murc.jp>
 SQUET URL <http://www.squet.jp>

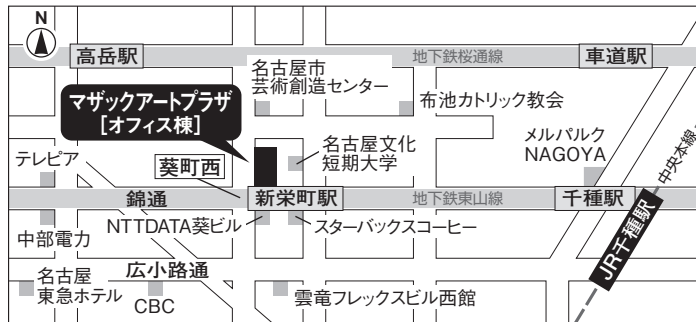
会場案内

当社セミナールーム (開場 9:30)

名古屋市東区葵1-19-30
 マザックアートプラザ オフィス棟10F

● **地下鉄 (東山線) 「新栄町駅」北改札口より直結**

※専用駐車場のご用意はございません。(公共交通機関をご利用ください)



◆上記「お申込手続き」および下記の「個人情報の取扱いについて」等を承諾のうえ申し込みます。

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社宛

FAX (052) 307-1128 MURCホームページ <http://www.murc.jp>

受講申込書		管理部門のための「コスト削減」を成功に導く交渉術		2017年	セミナー番号
				8/24(木)	608
◆該当する番号を○で囲んでください。		会員番号	受講料 円 (名様分)		
1. SQUET特別会員 3. 会員以外			お支払い方法 ◆該当する番号を○で囲んでください。		
2. SQUET一般会員			1. 銀行振込		
(三菱東京UFJ銀行お取引店)		支社・支店)	2. SQUET-DC法人ゴールドカード } 会員企業様のみ		
会社名			3. 三菱東京UFJ銀行「口座振替」 } ご利用いただけます。		
住所 (〒)			※チェックがない場合は「銀行振込」とさせていただきます。		
業種・業態・扱ひ品			TEL	-	-
			FAX	-	-
			従業員	名	資本金 百万円
		氏名	Eメールアドレス		
派遣責任者		所属・役職名			
※受講証等の郵送先					
セミナー受講者					
セミナー受講者					
セミナー受講者					

【個人情報の取扱いについて】

*ご記入いただきました個人情報は、当社の「個人情報保護方針」及び「個人情報の取扱いについて」(<http://www.murc.jp/corporate/privacy>)に従って適切に取り扱います。
 *ご記入いただきました個人情報は、本セミナーの運営や今後の企画のために利用させていただきます。
 *また、利用目的の範囲内において、当社以外の第三者に個人情報の取り扱いを委託することがある他、セミナー講師に参加者名簿として提供することがあります。
 *ご記入内容について、内容確認のご連絡をさせていただくことがあります。
 *なお、この情報を元に、今後のセミナー、サービス等のご案内をさせていただく場合があります。 郵送不要 Eメール不要
 *ご案内のための新規登録が不要の場合は、□にレをご記入ください。
 *お預かりしている個人情報の開示、削除等のお申し出、その他のお問合せにつきましては、上記の照会先までご連絡ください。
 【お申込みをお断りする場合】
 *反社会的勢力と判明した場合にはセミナーへのご出席をお断りいたします。*諸事情を考慮の上、セミナーへのご出席をお断りさせていただくことがあります。

