

もう、「優秀な人材が確保できない」と悩まない!

新企画

大手に勝てる! 本音を引き出す「採用・面接力」

—— あなたの会社が勝てる“強み”を発見、本音を引き出す採用・面接力を伝授 ——

日時：2018年11月22日(木) 10:00~17:00 / 会場：当社セミナールーム (マザックアートプラザ10F) (裏面ご参照)

講師：ブライトサイド株式会社 代表取締役社長 たけだ よしのり 武田 斉紀氏

●セミナーのねらい 〈対象〉人事・採用に携わる皆さま、経営者・経営幹部の皆さま

人材不足で“売り手市場”と言われる昨今、採用担当の皆さまの「優秀な人材が確保できない!」「どうやったら自社に合った人材を採用できるのだろうか…」という悩みは尽きないのではないのでしょうか。しかし、どんなに売り手市場でも採用に成功している会社は存在し、そこにはいくつかの共通点があります。

知名度、規模、待遇等の側面からは、なかなか優位性を見出すことが難しい中堅・中小企業は、大手・人気企業とどうやって戦えばいいのでしょうか。また、自社にとって本当に必要な人材を見抜く「採用・面接力」はどのように磨けばよいのでしょうか。

あらゆる業種で、多くの中堅・中小企業の採用を支援し、その採用活動を成功に導いてきた武田講師が、今日から使えるノウハウを実践的に伝授いたします。

●カリキュラム

● 筆記具をお持ちください。 ● 撮影、録音はご遠慮願います。

1. どうすれば大手・人気企業に勝てるのか

- (1) 大手・人気企業に条件では勝てない
- (2) 大手・人気企業も最初は
中小・不人気企業だった
- (3) 勝てる“強み”のキーワードは?

2. 勝つためのセオリーとは?

- (1) 勝つセオリー=「○○採用」×「○○る採用」
- (2) 採用すべき人材の優先順位は?

ディスカッション

- (3) 勝つための採用プロセス

3. 勝つための“強み”のを見つけ方

- (1) 中堅・中小企業、不人気企業の成功事例に学ぶ
ケーススタディ
- (2) 勝てる“強み”を見つけるためのヒント
- (3) 自社だけの“強み”を見つけてみよう!

グループワーク

- (4) 自社の“強み”をどう伝えていけばよいか?

グループワーク

4. 本当に必要な人材を見抜く面接質問

- (1) 応募書類でチェックすべきはココ
- (2) 自社に「合う」「合わない」を確認する質問とは
- (3) 本音を引き出す魔法の質問とは
- (4) 自社に「合う」「合わない」を確認する質問を考える

グループワーク

- (5) 本音を引き出す面接にトライ!

ミニロールプレイング

- (6) さらに効果的な質問ノウハウ

5. 内定者全員に入社してもらう方法とは

- (1) 勝つためのインターンシップの進め方
- (2) 候補者絞り込みのプロセス
- (3) 内定者全員に入社してもらうポイント

ケーススタディ

- (4) 大手・人気企業に勝つ採用の先にあるもの

※プログラムの詳細は変更となる場合がございますので、ご了承ください。



たけだ よしのり

講師：ブライツサイド株式会社 代表取締役社長 武田 斉紀氏

1986年東京大学卒、(株)リクルート入社。人事部を経て事業部に移り、あらゆる業種・規模の数百社に対して採用・組織およびブランドコンサルティングを行う。多くの企業を支援する中で、「経営の中心に明確な理念を置いている企業は、社員が生き生きと働き、顧客や社会に支持され、永続的に発展成長する力を持っている」との確信を得て、2003年に理念経営コンサルティングを専門とする現社を設立。全国で講演・セミナー多数、産業能率大学兼任講師も務める。

【HP】 <http://www.brightside.co.jp/>

【著書】『なぜ社長の話はわかりにくいのか』(PHP研究所)、『行きたくなる会社のつくり方』(ナナ出版)、『社長のアツい言葉』(双葉社)他、雑誌や三菱UFJ銀行の法人会員向けサイト「SQUET」にも寄稿、日経ビジネスオンラインで3年間毎週コラムを執筆し、常に人気ランキング上位を獲得。

● 定員制 (お申込みはお早めにお願いたします)

※申込み先着順・指定席(受講番号のお席になります)

※諸般の事情により、やむを得ず開催を見合わせる場合もございます。ご了承ください。

● お申込手続き

1. お申込方法

① 下記の「受講申込書」にご記入のうえ、ファクシミリで当社宛にお送りください。折り返し「受講証」と「請求書」をお送りいたします。受講証が届かない場合は、右記「照会先」までお問合せください。

② 当社ホームページ(<http://www.murc.jp>)経由でもお申込みいただけます。

2. 受講料の

お支払い方法

① 銀行振込の場合…開催日の2日前(土/日/祝日を除く)までにお振込みください。振込手数料は御社でご負担ください。「振込金受取書」を領収証としてご使用ください。

② SQUET-DC法人ゴールドカードの場合…カードご精算日にご指定の口座より引き落としとなります。

③ 三菱UFJ銀行「口座振替」の場合…ご精算日にご登録された口座より引き落としとなります。

※②③は会員企業様のみご利用いただけます。

※なお、いずれも領収証は発行いたしません。

3. 受講お取消し

開催日の前日(土/日/祝日を除く)17:00までにご連絡ください。受講料を全額ご返金いたします。ただし、それ以降のキャンセルにつきましては、ご返金いたしかねます。また、他のセミナーへのお振り替えもいたしかねますのでご了承ください。

● 受講料 (テキスト代を含む/昼食代は含みません)

*1社2名以上受講の場合は、1名につき2,160円(うち消費税160円)の割引をいたします。

SQUET特別会員 25,920円 (うち消費税 1,920円)

SQUET一般会員 29,160円 (うち消費税 2,160円)

会員以外 34,560円 (うち消費税 2,560円)

お申込・照会先

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社

〒461-8516 名古屋市東区葵1-19-30 マザックアートプラザ

TEL(052)307-1105 FAX(052)307-1128

Eメール seminar-n@murc.jp

MURCホームページ <http://www.murc.jp>

SQUET URL <http://www.squet.jp>

会場案内

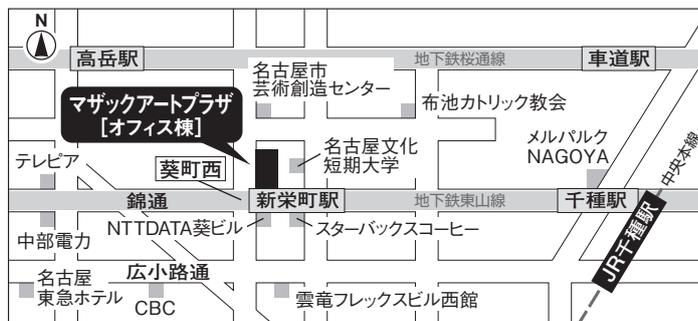
当社セミナールーム (開場 9:30)

名古屋市東区葵1-19-30

マザックアートプラザ オフィス棟10F

● 地下鉄(東山線)「新栄町駅」北改札口より直結

※専用駐車場のご用意はございません。(公共交通機関をご利用ください)



◆上記「お申込手続き」および下記の『個人情報の取扱いについて』等を承諾のうえ申し込みます。

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社宛

FAX(052)307-1128 MURCホームページ <http://www.murc.jp>

受講申込書		大手に勝てる! 本音を引き出す「採用・面接力」		2018年	セミナー番号
				11/22(木)	615
◆該当する番号を○で囲んでください。		会員番号		受講料 円 (名様分)	
1. SQUET特別会員 3. 会員以外				お支払い方法 ◆該当する番号を○で囲んでください。	
2. SQUET一般会員				1. 銀行振込	
(三菱UFJ銀行お取引店)		支社・支店		2. SQUET-DC法人ゴールドカード } 会員企業様のみ	
会社名				3. 三菱UFJ銀行「口座振替」 } ご利用いただけます。	
住所 (〒)				※チェックがない場合は「銀行振込」とさせていただきます。	
業種・業態・扱ひ品				TEL - -	
				FAX - -	
				従業員 名 資本金 百万円	
				Eメールアドレス	
派遣責任者 ※受講証等の郵送先		氏名		所属・役職名	
セミナー受講者					
セミナー受講者					
セミナー受講者					

【個人情報の取扱いについて】

*ご記入いただきました個人情報は、当社の「個人情報保護方針」及び「個人情報の取扱いについて」(<http://www.murc.jp/corporate/privacy>)に従って適切に取り扱います。

*ご記入いただきました個人情報は、本セミナーの運営や今後の企画のために利用させていただきます。

また、利用目的の範囲内において、当社以外の第三者に個人情報の取り扱いを委託することがある他、セミナー講師に参加者名簿として提供することがあります。

*ご記入内容について、内容確認のご連絡をさせていただくことがあります。

*なお、この情報を元に、今後のセミナー、サービス等のご案内をさせていただく場合があります。

郵送不要

Eメール不要

*ご案内のための新規登録が不要の場合は、□にレをご記入ください。

*お預かりしている個人情報の開示、削除等のお申し出、その他のお問合せにつきましては、上記の照会先までご連絡ください。

【お申込みをお断りする場合】

*反社会的勢力と判明した場合にはセミナーへのご出席をお断りいたします。*諸事情を考慮の上、セミナーへの出席をお断りさせていただくことがあります。



10821729