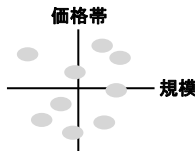
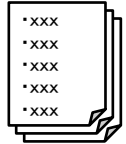



販路開拓による米国事業展開支援

個別PJ事例紹介

お客様の課題	
お客様	業種 ■ 製造業(高級消費財)
	事業の概要 ■ 高級消費財の製造・販売
ご相談内容	課題 ■ 国内事業が堅調に伸びる中、更なる成長を見据え、海外事業の強化を企図 ■ 市場規模が大きく、今後の市場拡大も期待される米国市場を優先ターゲットとし、当該国における高価格帯の販路開拓を実現したい
	エリア・国 ■ 米国

MURCのご支援内容			
実施概要	■ 高級消費財を取扱う販路を洗出し、ターゲットに紐づく販売代理業者(レップ)の特定を行い、有力なレップとの契約交渉を支援		
	ターゲット洗出し DB・現地調査による高級価格帯販路の洗出し	レップ探索 現地調査・インタビューを通じたレップの調査	契約交渉支援 有力なレップとお客様を引合せ、契約交渉を支援
			
	■ 有力レップとの契約により、高価格帯販路数社との取引をスタート、米国事業の拡大を実現		
期間	1~3カ月	3~6カ月	6カ月以上

お問い合わせ

- コンサルティングのご依頼、ご相談の際は、以下のボタンをクリックください
- お問い合わせページに移動しますので、必要事項を記入ください

お問い合わせ

QRコードはこちら ▶



URLはこちら ▶ <https://reg18.smp.ne.jp/regist/is?SMPFORM=nekf-ldkgpe-1648b29f41f462760deaae4cdc248144>