

米国企業M&A時のPMI検討支援

個別PJ事例紹介

お客様の課題	
お客様	業種
	事業の概要
ご相談内容	課題
	エリア・国

■ 製造業(電子部品)

- 通信用電子部品の専門メーカー
- 国内とタイに生産拠点を構え、米国を中心にグローバルに事業を展開

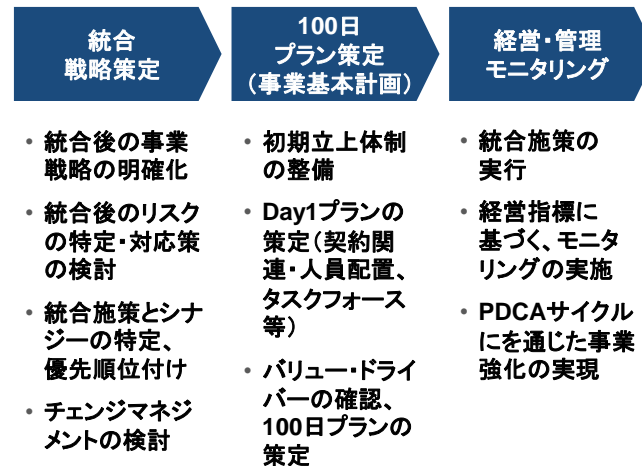
- 米国における同業他社とのアライアンスを、統合後の円滑な事業推進を見据えて実現したい
- 買収先の迅速な意思決定と顧客要求に応えるビジネスモデルの良さを活かしつつ、適切なガバナンスを維持したい
- 営業情報を本社に還流しつつ、買収後、クロスセルによるシナジー効果を発揮できる組織体制を迅速に構築したい

■ 米国

MURCのご支援内容

実施概要

PMIの一般的なプロセス



- アライアンス交渉時よりPMIの要素を取込み、統合後の事業戦略、リスク対応策、ガバナンス体制まで踏込んだスキームの検討を支援
- 統合後のシナジー、円滑な事業の立上げを目的とした現地企業とのアライアンスを実現

期間

1~3カ月

3~6カ月

6カ月以上

お問い合わせ

- コンサルティングのご依頼、ご相談の際は、以下のボタンをクリックください
- お問い合わせページに移動しますので、必要事項を記入ください

お問い合わせ

QRコードはこちら ▶



URLはこちら ▶ <https://reg18.smp.ne.jp/regist/is?SMPFORM=nekf-ldkgpe-1648b29f41f462760deaae4cdc248144>